

会社・お名前：

---

プロジェクト：

---

## どのような問題を解決できるか？

このアプリ/サービスで解決できる問題を記述してください。

## ビジョン

一文で説明できるぐらい簡潔にビジョンを記述してください。

## 喜ばせたい相手を明確にする

誰を幸せにしたいかを考えて、具体的に記述してください。

## ライバル製品と比較して「何がいないか」を明確にする

ライバル製品：

## 必要な機能に絞り込む

不可欠な機能を優先順位順に挙げてください。

(1) -----	(6) -----
(2) -----	(7) -----
(3) -----	(8) -----
(4) -----	(9) -----
(5) -----	(10) -----

# かんがえる2

## エレベーターピッチ

[潜在的なニーズを満たしたり、抱えている課題を解決したり]したい。

[対象顧客]向けの[プロダクト名]というプロダクトは[プロダクトのカテゴリー]です。

これは[重要な利点、対価に見合う説得力のある理由]ができ、

[代替手段の最右翼]とは違って、[差別化の決定的な特徴]が備わっている。

## やらないことリスト

やる	やらない
あとでやる	

## トレードオフスライダー

MAX	←	→	MIN	時間
MAX	←	→	MIN	予算
MAX	←	→	MIN	品質
MAX	←	→	MIN	スコープ
MAX	←	→	MIN	
MAX	←	→	MIN	

## 成功のイメージ

目標達成のイメージを具体的に書いてください。