



GOLD & EDELSTEINE

Zeitlose Sachwerte für weltweit zufriedene Kunden



Warum Gold und Edelsteine kaufen

Besondere Eigenschaften	4 - 5
Wertbestimmung.....	6 - 7
Wertentwicklung.....	8 - 9
Wertspeicher.....	10 - 11
Faktische Einblicke	12 - 13
Angebot rückläufig Knappes Angebot	14 - 15
Nachfrage steigt stetig an	16 - 17

Warum Gold und Edelsteine über DGM kaufen

Kaufplan weltweit gefragt	18 - 19
Hoher Sicherheitsstandard.....	20 - 21
Sicherer Kauf und Lagerung.....	22 - 23
Ablauf + Insolvenzschutz	24 - 25
Bestands- und Reinheitsprüfung.....	26 - 27
Einstiegskaufpreis + Geringe Kosten	28 - 29
Klares Preisniveau	30 - 31
Online-Kaufverträge.....	32 - 33
Kaufvertrag PREMIUM + Treuebonus.....	34 - 35
Kaufvertrag Eckdaten	36
Kaufvertrag CLASSIC Rabatt.....	37
Transparenz für den Käufer	38 - 39

Herausgeber/Impressum:
My Gold Depot Vertriebs GmbH
Zugspitzstraße 80
85435 Erding, Deutschland
info@mgd-vertrieb.de
Auflage 9 | DE | Stand 06-2024

Diese Broschüre dient ausnahmslos zu Informationszwecken. Alle Angebote sind freibleibend und unverbindlich. Die in der vorliegenden Broschüre enthaltenen Informationen wurden u. a. aus Quellen nach bestem Wissen und Gewissen zusammengetragen. Haftungsansprüche gegen die My Gold Depot Vertriebs GmbH (MGD), welche sich auf Schäden materieller oder ideeller Art beziehen, die durch die Nutzung oder Nichtnutzung der dargebotenen Informationen bzw. durch die Nutzung fehlerhafter und unvollständiger Informationen verursacht wurden, sind grundsätzlich ausgeschlossen, sofern seitens der MGD kein nachweislich vorsätzliches oder grob fahrlässiges Verschulden vorliegt.

Gold- und Edelsteinhändlerin

Die Deutsche Gold Manufaktur GmbH – nachfolgend **DGM** genannt – ist eine Edelmetall- und Edelsteinhändlerin mit Sitz in Landshut. Über einen Online-Shop erwerben Käufer aus dem In- und Ausland Gold und Edelsteine, die auf Wunsch der Käufer in Hochsicherheits- und Zollfreilagern in Deutschland verwahrt werden. Das Team der DGM legt großen Wert auf guten Service. Die Bedürfnisse der Käufer werden in jeder Hinsicht berücksichtigt.



Firmensitz der DGM in Landshut

- Deutsche Gold Manufaktur GmbH
- Karlstraße 5f
- 84034 Landshut, Deutschland
- Telefon +49 871 33000120
- info@dgm-vertrieb.de

Hintergründe

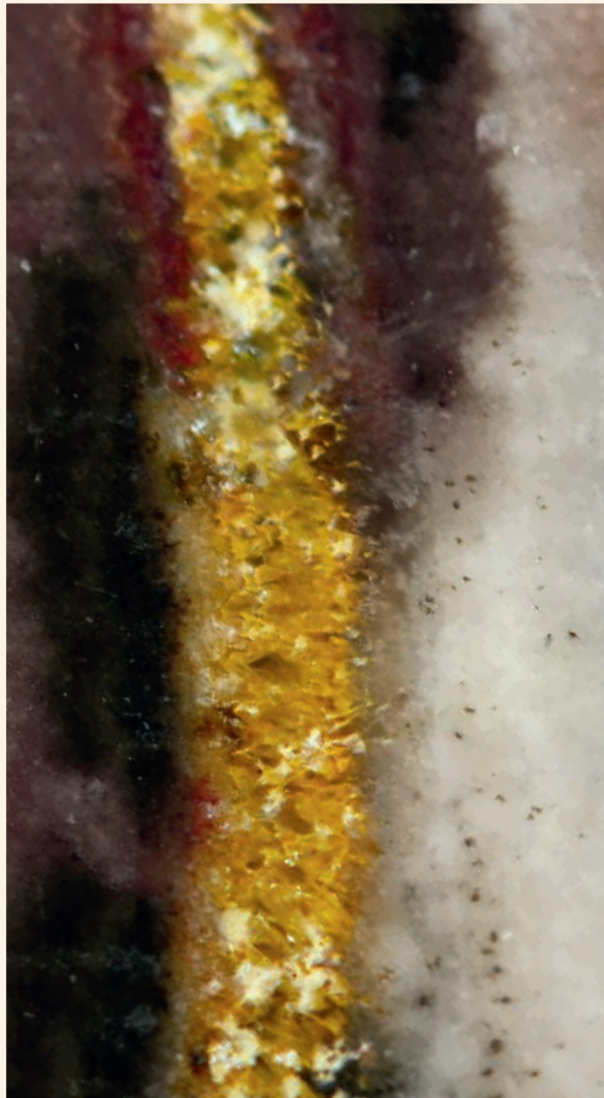
Europaweit ist die Nachfrage nach Gold und Edelsteinen groß, Tendenz steigend. Die DGM nahm dies zum Anlass und rief neben dem Goldhandel die Abteilung „DGM-Edelsteinkontor“ ins Leben, mit dem weltweit ersten Edelsteinkaufplan. Interessenten haben die Möglichkeit, sich mit Raten- oder Einmalzahlungen an Gold und Edelsteinen zu beteiligen. Mittlerweile begleitet die DGM Kunden aus über 30 Ländern.



Kundenbetreuung durch die Verwaltung in Landshut

- Annahme von Kaufverträgen
- Kauf von Gold und Edelsteinen
- Verkauf von Gold, Edelsteinen und Edelsteinbruchteilen
- Verwahrung der Gold- und Edelsteine
- Bearbeitung der Änderungswünsche

Besondere Eigenschaften



Gold symbolisiert Unvergänglichkeit, Ewigkeit und Vollkommenheit

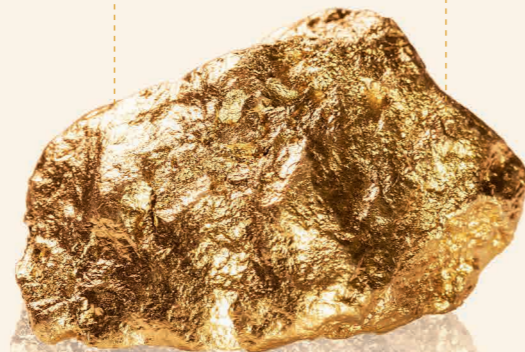
Aufgrund seiner günstigen Legierungseigenschaften und seiner moderaten Schmelztemperatur wurde Gold seit Beginn der Kupferzeit vor allem für rituelle Gegenstände und Schmuck verwendet. Die meisten Wissenschaftler gehen davon aus, dass der Ursprung des Goldes im Weltall liegt und durch eine Supernova auf die Erde gelangte.

Prädikat

Schön
Relativ selten
Beständig

Merkmale

Transportierbar
Ewig haltbar
Reserven begrenzt



Besondere Eigenschaften

Edelsteine stehen für Reichtum und Unvergänglichkeit

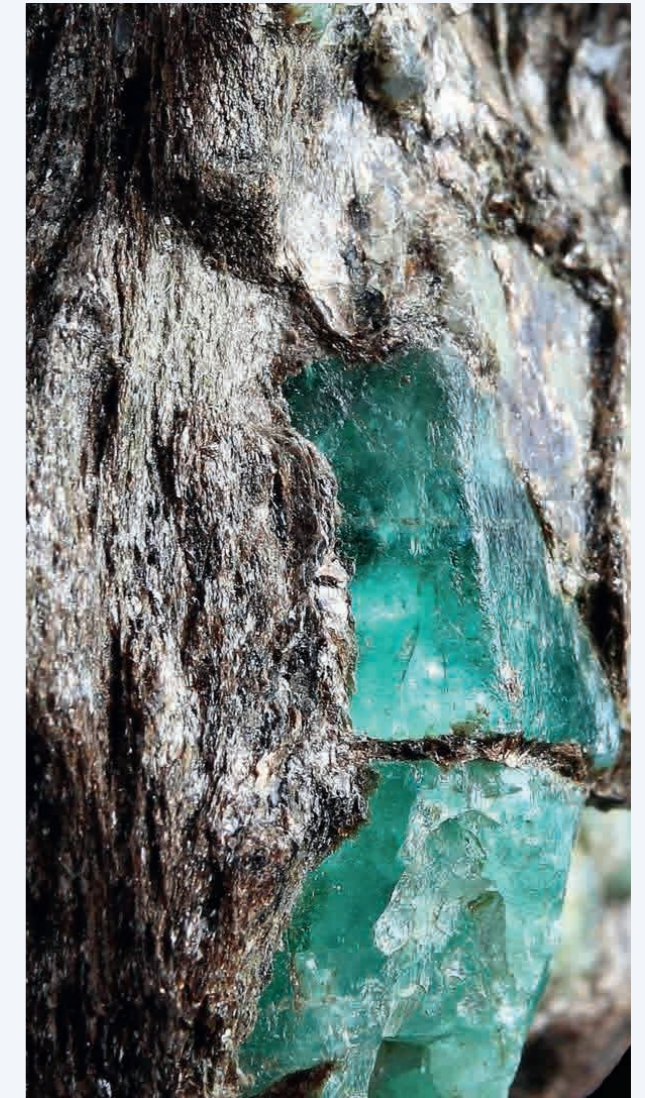
Aufgrund ihrer magischen Anziehungskraft werden Edelsteine seit rund 10.000 Jahren abgebaut, verarbeitet und als Schmuck oder zur Vermögenssicherung verwendet. Sie sind seit jeher ein Symbol für Wohlstand. Edelsteine entstehen im Erdinneren aus flüssigem Magma und gelangen durch tektonische Verschiebungen an die Erdoberfläche.

Prädikat

Schön
Selten
Beständig

Merkmale

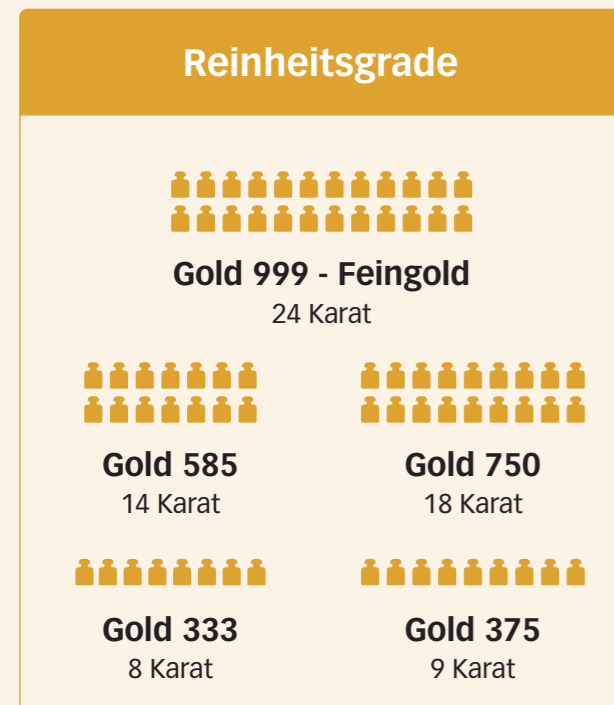
Transportierbar
Ewig haltbar
Reserven begrenzt



Wertbestimmung

Je höher die Reinheit des Goldes, umso höher der Wert

Im Jahre 1874 erfand der deutsche Ingenieur Wohlwill ein Verfahren zur Raffination von Gold mit dem höchsten Reinheitsgrad. Der höchste Goldwert ist erreicht, wenn 999 von 1000 Gewichtsanteilen aus reinem Gold bestehen. Dieses Gold, auch Feingold genannt, entspricht 24 Karat und wird von der DGM ausschließlich in Barrenform eingekauft.



Merkmale von Gold
Hohe Dichte
Korrosionsbeständig
Säurebeständig
Sehr gute Leitfähigkeit
Niedriger Schmelzpunkt
Geringer Härtegrad
Form- und Dehnbar

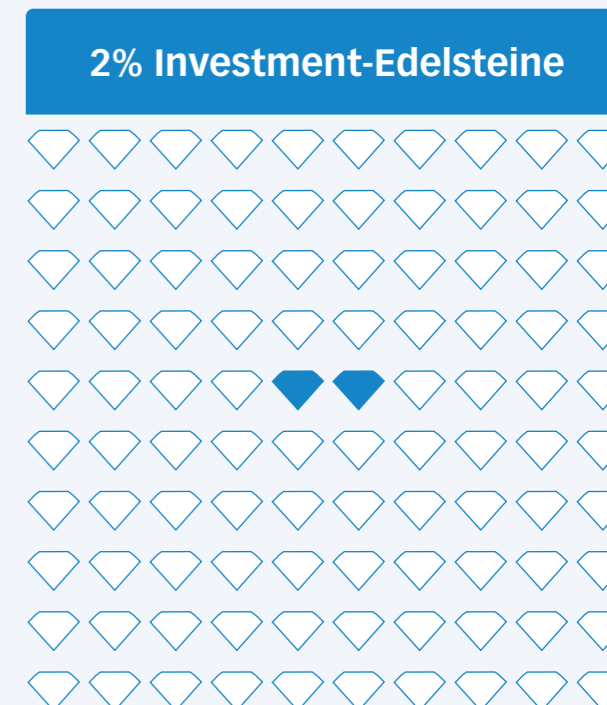
Wertbestimmung

Der Preis wird beeinflusst von den 4C-Wertkriterien

Je besser die Farbe, je sauberer der Schliff, je reiner und größer der Stein, desto höher der Wert. Nur die bestmöglichen Werte machen einen Edelstein zu einem Investment-Edelstein. Gerade einmal zwei Prozent aller Edelsteine dürfen sich Investment-Edelstein nennen. Die DGM kauft ausschließlich Investment-Edelsteine ein.



4C-Wertkriterien	
<p>Color Brilliant Farbe</p>	<p>Cut Sauberer Schliff</p>
<p>Clarity Hohe Reinheit</p>	<p>Carat Relativ hohes Gewicht</p>



Gold:

Wertentwicklung

Gold ist seit Jahrhunderten ein konstanter Sachwert

Damals wie heute dient Gold als Sicherheit. Zur Freude der Goldbesitzer steigt sein Wert sogar stetig. In den letzten Jahrzehnten konnte mit monatlichen Goldkäufen eine jährliche Wertsteigerung von rund 9 Prozent erzielt werden.



Wertsteigerung – Ratierlicher Goldkauf mit 100 € monatlich

von - bis	1993 - 2023	2003 - 2023	2013 - 2023
Laufzeit Jahre	30	20	10
Goldbestand ca.	2,37 kg	1,69 kg	0,72 kg
Wertsteigerung p. a.	9,32%	9,16%	8,42%

Quelle: World Gold Council

Edelsteine:

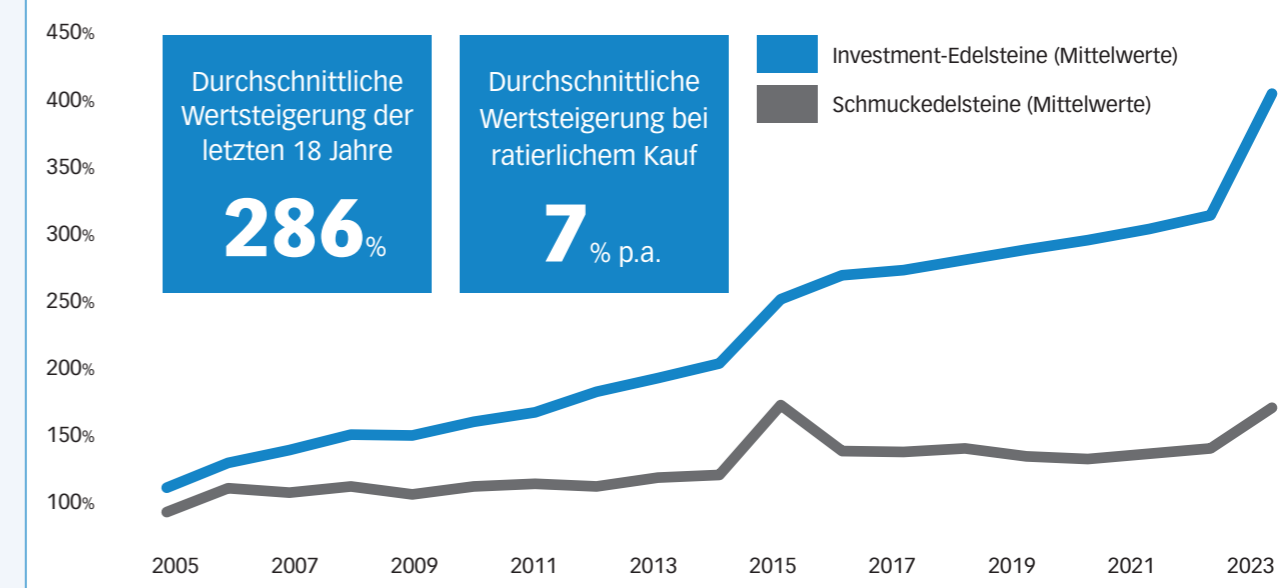
Wertentwicklung

Edelsteine im hohen Preissegment werden immer seltener

Da es sich beim Edelsteinmarkt um einen rein natürlichen Markt handelt, bildet sich die immer größer werdende Seltenheit in den Preissteigerungen der Vergangenheit ab. Für das Edelsteinportfolio der DGM werden Rubine, Smaragde und Saphire eingekauft.



Preisentwicklung Rubine, Saphire, Smaragde (2005 bis 2023)



Quelle: Gemval.com, Marktbeobachtung, eigene Recherche

Gold:

Wertspeicher

Gold ist nach wie vor als Inflationsschutz gefragt

Steigen die Kaufpreise für Konsumgüter, investieren viele Menschen in Gold, um ihr Geld vor dem zunehmenden Wertverlust zu schützen. Während das Geld immer mehr an Wert verliert, steigt der Goldpreis parallel dazu.



Euro: Wertverlust

2001	100.000 DM
2002	51.129 €
2024	Kaufkraft ca. 15.000 €

-71%

Gold: Wertzuwachs

2001	100.000 DM	
2002	153 oz	51.129 €
01/2024	153 oz	292.000 €

+570%

Quelle: MB-Research; Herkunftsverweis mb-research.de; Der Wertverlust des Euro basiert vorbehaltlich auf einem angenommenen durchschnittlichen Kaufkraftverlust von 5,45 % p. a. in der Eurozone. In den Berechnungen wurden die allgemeinen Preissteigerungen für Waren und Dienstleistungen, die durchschnittliche Inflationsrate sowie die Differenz zwischen Bankzinsen und Inflationsrate einbezogen. Spezifisch für Deutschland weisen die historischen Daten laut Angaben des Statistischen Bundesamtes, in der Zeit von 2002 bis 2023 einen Kaufkraftverlust von 30,76 % auf. (Quelle: www.finanzen-rechner.net/inflationsrechner.php) Alle Angaben sind ohne Gewähr und stellen keine Beratungsempfehlung dar.

Edelsteine:

Wertspeicher

Edelsteine sind eine beliebte und anerkannte Form der Wertsicherung

Hochwertige Farbedelsteine erfreuen sich seit Jahrhunderten großer Beliebtheit. Sie füllten damals nicht nur die Schatzkammern des Adels, sondern sind auch reich an Anekdoten, z. B. als tragbare Wertspeicher, die die Menschen erfolgreich durch Krisenzeiten brachten.



Euro: Wertverlust

2001	100.000 DM
2002	51.129 €
2024	Kaufkraft ca. 15.000 €

-71%

Edelsteine: Wertzuwachs

2001	100.000 DM	
2002	3 Edelsteine	51.129 €
01/2024	3 Edelsteine	287.000 €

+560%

Quelle: MB-Research; Herkunftsverweis mb-research.de; Der Wertverlust des Euro basiert vorbehaltlich auf einem angenommenen durchschnittlichen Kaufkraftverlust von 5,45 % p. a. in der Eurozone. In den Berechnungen wurden die allgemeinen Preissteigerungen für Waren und Dienstleistungen, die durchschnittliche Inflationsrate sowie die Differenz zwischen Bankzinsen und Inflationsrate einbezogen. Spezifisch für Deutschland weisen die historischen Daten laut Angaben des Statistischen Bundesamtes, in der Zeit von 2002 bis 2023 einen Kaufkraftverlust von 30,76 % auf. (Quelle: www.finanzen-rechner.net/inflationsrechner.php) Alle Angaben sind ohne Gewähr und stellen keine Beratungsempfehlung dar.

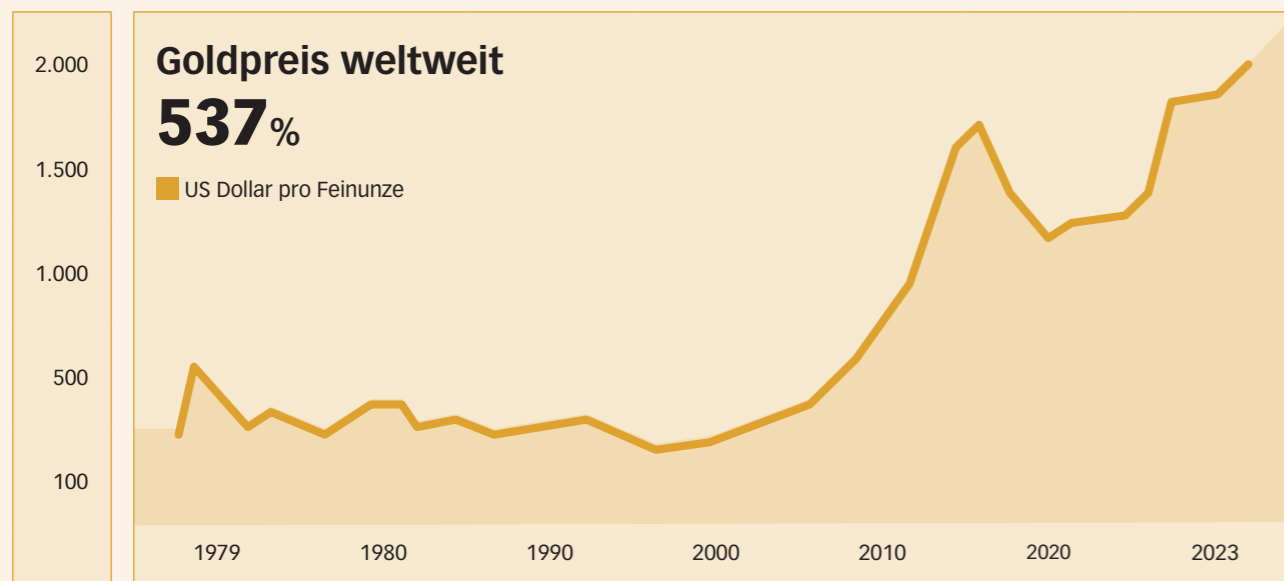
Faktische Einblicke

Wertbeständigkeit

Der Goldpreis ist von 1979 bis 2023 um 537% gestiegen, was seine Attraktivität zur langfristigen Werterhaltung unterstreicht. Diese bemerkenswerte Entwicklung zeigt die Beständigkeit und Wertstabilität von Gold und seine Rolle als bewährte Absicherung gegen wirtschaftliche Unsicherheiten und Inflation.



Durchschnittliche Wertentwicklung (1979 bis 2023)



Quelle: FastMarkets, ICE Benchmark Administration, Thomson Reuters, World Gold Council; <https://www.gold.org/goldhub/data/gold-prices>

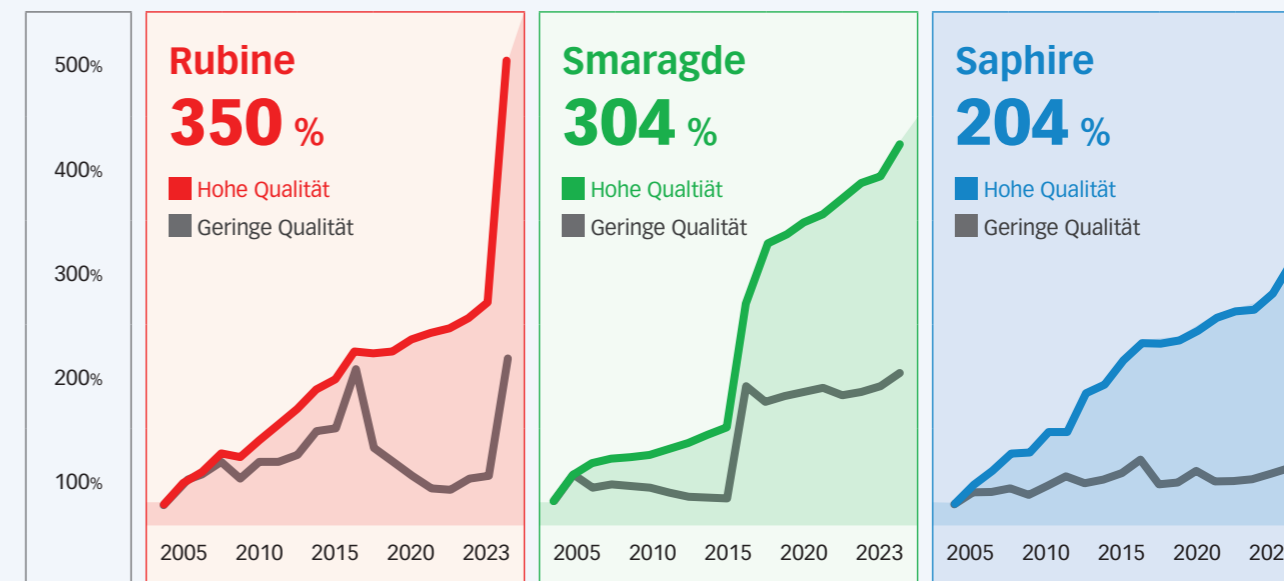
Faktische Einblicke

Kontinuierliche Wertsteigerung

Die Preise für Investment-Edelsteine verzeichneten von 2005 bis 2023 eine bemerkenswerte Entwicklung, die zahlreiche Investoren anzog. Diese fortlaufende Wertsteigerung unterstreicht die Attraktivität von Edelsteinen in Hinblick auf Stabilität und möglichen soliden Ertragsaussichten.



Durchschnittliche Wertentwicklung (2005 bis 2023)



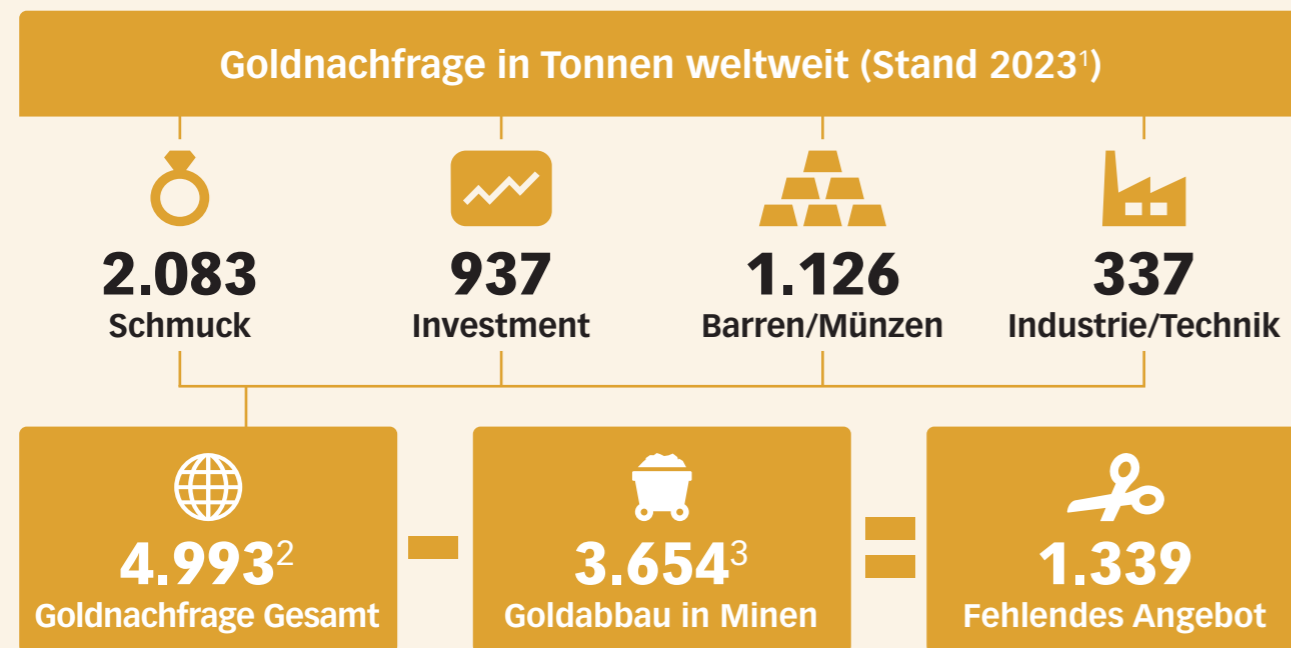
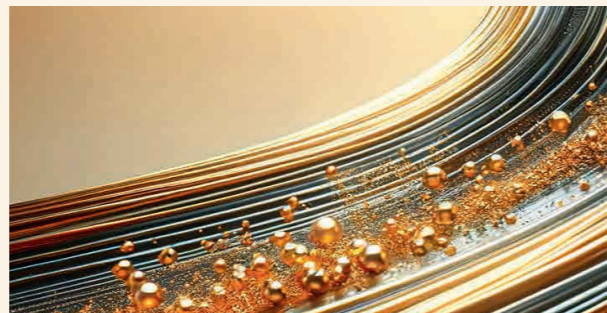
Quelle: gemval.com; Eigene Marktbeobachtung

Gold:

Angebot rückläufig

Goldförderungen rückläufig bei sinkendem Goldvorkommen

Die weltweite Nachfrage nach Gold übersteigt seit vielen Jahren die Goldproduktion. Dies hat einen starken Einfluss auf den Goldpreis. Solange das Angebot begrenzt bleibt und die Nachfrage steigt, wird auch der Goldpreis steigen. Eine Goldpreisexplosion ist nicht mehr aufzuhalten.



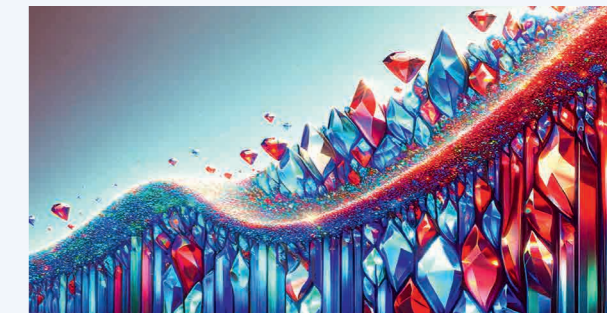
Quellen: ¹Stand 1. bis 3. Quartal 2023 inkl. Prognose für das 4. Quartal 2023; ^{2,3}Metals Focus, Refinitiv GFMS, ICE Benchmark Administration, World Gold Council (<https://www.gold.org/goldhub/research/gold-demand-trends/gold-demand-trends-q3-2023>); ²In der gesamten Goldnachfrage sind enthalten: Schmuckherstellung, Schmuckkonsum, Schmuckinventur, Technologie, Elektronik, Andere Industrie, Zahnheilkunde, Investition, Gesamtnachfrage nach Barren und Münzen, Nachfrage nach physischen Barren, Offizielle Münzen, Medaillen/Münzimitationen, ETFs und ähnliche Produkte, Zentralbanken und andere Institutionen; ³Minenproduktion von Gold

Edelsteine:

Knappes Angebot

Aus natürlicher Knappheit entsteht Rendite

Investment-Edelsteine werden nicht gesucht sondern gefunden. Der Kauf von Edelsteinen über monatliche Kaufraten kann nicht nur Inflationsausgleich und Kapitalerhalt bedeuten, sondern auch Kapitalvermehrung. Solange das Angebot begrenzt bleibt und die Nachfrage steigt, kann auch der Edelsteinpreis steigen.



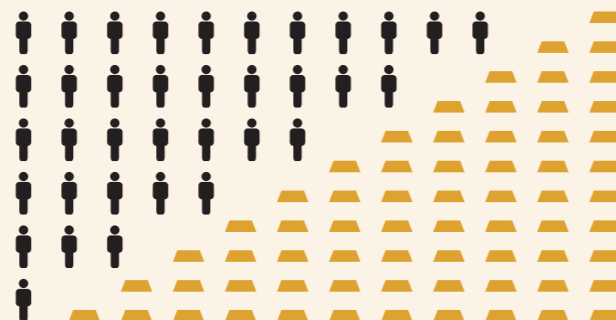
Quelle: ¹Metals Focus, Refinitiv GFMS, ICE Benchmark Administration, World Gold Council (<https://www.gold.org/goldhub/research/gold-demand-trends/gold-demand-trends-q3-2023>), ²Stand 1. bis 3. Quartal 2023 inkl. Prognose für das 4. Quartal 2023; U.S. Geological Survey, Mineral Commodity Summaries, January 2023 (<https://www.usgs.gov/centers/national-minerals-information-center/industrial-diamond-statistics-and-information>); Die weltweite Förderung von Diamanten belief sich im Jahr 2022 auf geschätzte 46 Millionen Karat, das entspricht 9.200 Kilogramm; ³Gemval.com, Marktbeobachtung, eigene Recherche, Zirka-Angaben;

Gold:

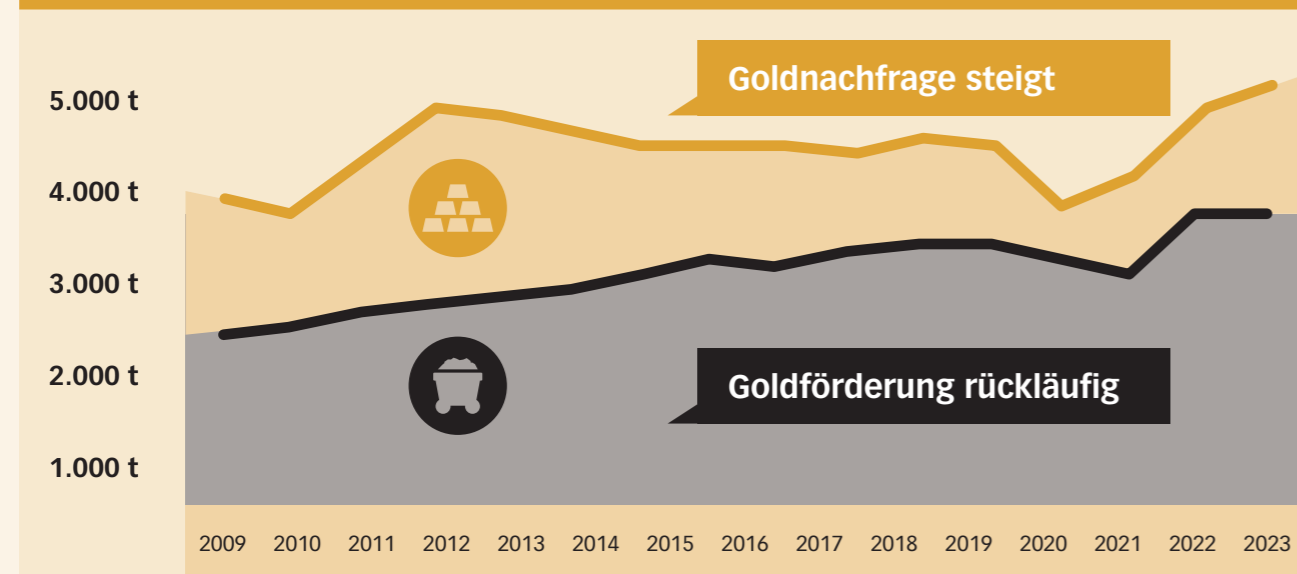
Nachfrage steigt stetig an

Goldnachfrage ist höher als das Goldangebot

Die förderfähigen Reserven wurden vom United States Geological Survey (USGS) im Januar 2018 auf weltweit 54.000 Tonnen geschätzt. Die statische Reichweite der Reserven beträgt etwa 12 Jahre (Stand 2023). Wir gehen davon aus, dass eine Unze Gold dann unbezahlbar sein wird.



Weltweite Goldnachfrage/Goldförderung in Tonnen (Stand 2023¹)



Quelle: Metals Focus, Refinitiv GFMS, ICE Benchmark Administration, World Gold Council (<https://www.gold.org/goldhub/research/gold-demand-trends/gold-demand-trends-q3-2023>); ¹Stand 10/2023 inkl. Prognose für das 4. Quartal 2023

Edelsteine:

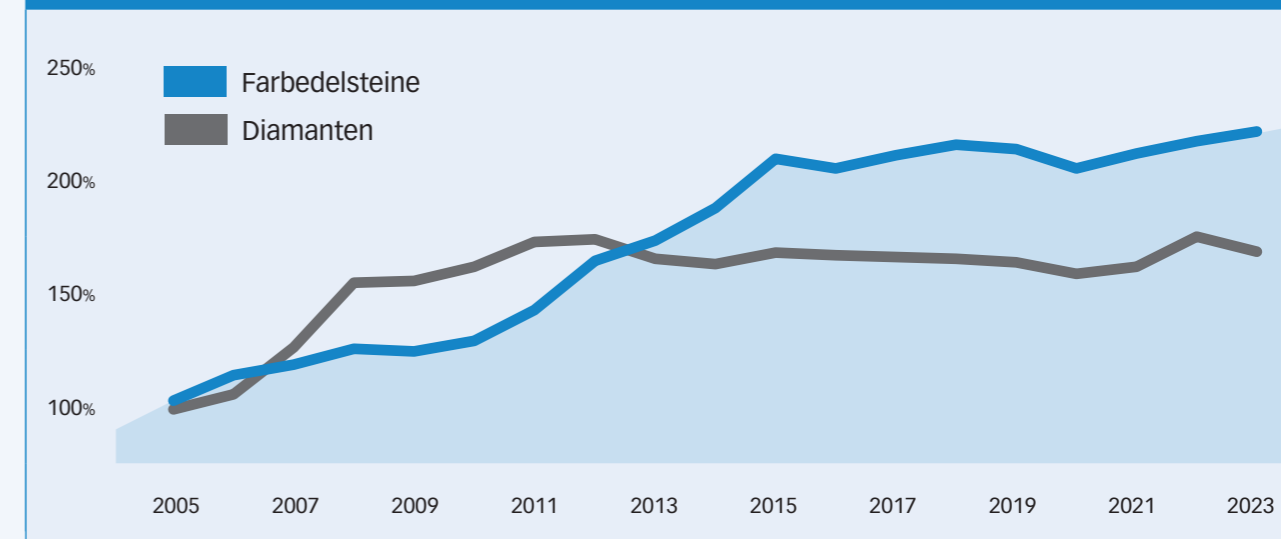
Nachfrage steigt stetig an

Der Farbedelsteinmarkt überholt den Diamantenmarkt

Insbesondere Rubine, Saphire und Smaragde haben von dieser Preisentwicklung profitiert. Edelsteine sind nicht nur eine der wertbeständigsten, sondern auch eine der schönsten Sachwerte.



Vergleich: Farbedelsteine mit Diamanten (2005 bis 2023)



Quelle: Gemval Aggregate vs Diamond SE index, (c)gemval.com; diamondSE.info; <https://gemval.com/gva/?index=DSE&term=2>; Der Gemval Aggregate Index (GVA) wird als Gesamtwert von 26 Standard-Edelsteinexemplaren berechnet und stellt die allgemeine Preisentwicklung auf dem Schmuckmarkt dar. Seit dem 1. Juli 2005 wird der GVA-Wert überwacht. Der aktuelle GVA-Wert wird in Prozent als Verhältnis des aktuellen GVA-Werts zum Anfangswert im Juli 2005 gemessen.

Gold:

Kaufplan weltweit gefragt

Der flexibelste Goldkaufplan

Jeder Interessent kann Feingold mit einem Feingehalt von 999,9/1000 Gramm in Barrenform als Mit-eigentumsanteil am Sammelbestand über einen Online-Kaufvertrag mit Raten- und/oder Einmalzahlungen erwerben. Weltweit nutzen viele zufriedene Kunden den Service der DGM.



An diesen Goldbarren sind alle Gold-Kunden der DGM beteiligt



Bild: Diese Goldbarren und weitere 1-kg-Goldbarren liegen im Hochsicherheitslager bei einer der größten Scheideanstalten in Deutschland

Edelsteine:

Kaufplan weltweit gefragt

Der erste Farbedelsteinkaufplan

Jeder Interessent kann sich mit Raten und/oder Einmalzahlungen an hochwertigen Edelsteinen (ca. 100.000 Euro pro Stück) beteiligen. Es werden zu je einem Drittel Rubine, Smaragde und Saphire im Hochpreissegment eingekauft, an deren Sammelbestand sich viele zufriedene Kunden weltweit beteiligen.



Das ist der 16. Edelsteindrilling aus dem Kundensammelbestand

Art und Name	Rubin „Rikki“	Smaragd „Silver“	Saphir „Sabir“
Bild			
Carat	5,03	11,46	6,52
Herkunftsland	Mosambik	Kolumbien	Sri Lanka
Preis	810.600 €	384.200 €	121.500 €

Bild: Diese drei Investment-Edelsteine und weitere Rubine, Smaragde, Saphire liegen im Zollfreilager Matlock in Deutschland

Hoher Sicherheitsstandard

6-Augenprinzip

Es wird als Sicherheitsproblem angesehen, wenn nur eine Person Zugang zu den Goldbeständen der Kunden hat. Das 6-Augenprinzip der DGM sieht vor, dass drei Personen, die weder wirtschaftlich noch verwandtschaftlich miteinander verbunden sind, bei der Öffnung des Tresors anwesend sein müssen.



Tresor bei der Scheideanstalt



AGB Pkt. 9 der DGM (Auszug)



Auszug AGB: Beim Zugang zu den Goldbeständen der Käufer müssen mindestens drei Personen anwesend sein, die nicht verwandt oder geschäftlich verflochten sind. In jedem Fall der Geschäftsführer der Deutsche Gold Manufaktur GmbH oder eine Person mit Prokura, ein Wirtschaftsprüfer und ein unabhängiger Bankkaufmann oder Rechtsanwalt.

Hoher Sicherheitsstandard

6-Augenprinzip

Der Zugang zu den Edelsteinbeständen ist ein sensibles Thema und wird in den AGB der DGM unter Punkt 9 mit festen Regeln definiert. Die DGM ist der Meinung, dass es nicht ausreichend ist, nur einer Person Zugang zu den Edelsteinen zu gewähren. Damit nimmt die DGM eine Alleinstellung ein.



Überprüfung der Edelstein-Bestände im Zollfreilager in Metlock



Bild: Am 22. Februar 2024 überprüfen der Geschäftsführer der DGM (Fotograf des Bildes), ein Rechtsanwalt (li.), der Edelsteinhändler (mt.), ein Gemmologe und Sachverständiger der IHK (re.) im Zollfreilager die Edelstein-Bestände der Kunden. Überprüft wurden das Gewicht, die Maße und der Schliff der Edelsteine sowie das Vorhandensein der Befundberichte, Wertgutachten und Versicherungsschutz. Der Prüfbericht steht den Kunden über das Kunden-Portal zur Verfügung.

Gold:

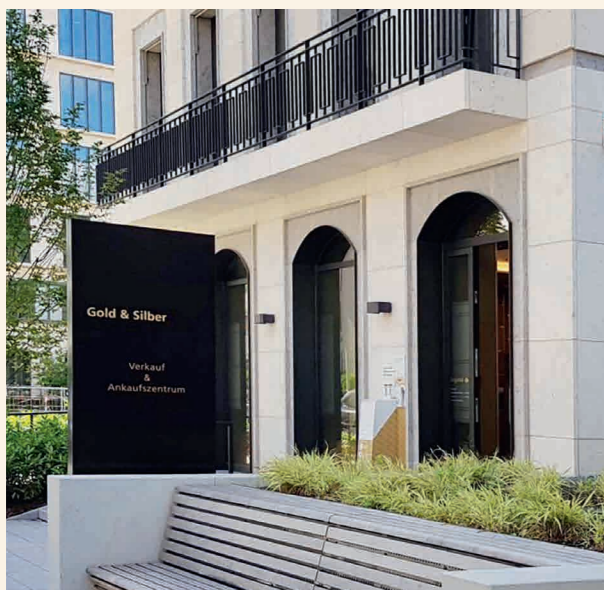
Sicherer Kauf und Lagerung

Scheideanstalten und Hochsicherheitslager in Deutschland

Das Gold der Kunden muss gemäß AGB der DGM über Scheideanstalten in Deutschland erworben und in Hochsicherheitslagern in Deutschland gelagert werden.



Scheideanstalt für Gold



Hochsicherheitslager



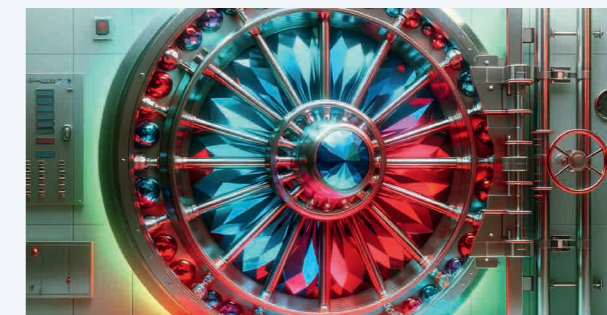
Das Gold der Kunden der DGM wird in separaten Tresoren innerhalb des Hochsicherheitslagers bei einer der größten Scheideanstalten in Deutschland gelagert. Im Unterschied zur Lagerung im privaten Haushalt ist das Gold in vollem Umfang gegen Beschädigung und Verlust versichert.

Edelsteine:

Sicherer Kauf und Lagerung

Händler und Hochsicherheits-Zollfreilager in Deutschland

Die Edelsteine werden ausschließlich von deutschen Händlern gemäß den AGB der DGM bezogen. Die Investment-Edelsteine werden in einem hochsicheren Zollfreilager in Deutschland aufbewahrt, wodurch gleichzeitig die Möglichkeit besteht, die Mehrwertsteuer einzusparen.



Befundbericht



Laut AGB Pkt. 7.2 verpflichtet sich die DGM, ausschließlich Edelsteine mit einem Befundbericht eines unabhängigen gemmologischen Instituts zu erwerben. Der Befundbericht wird mit Foto des Edelsteins, Zertifizierungsnummer, Datum, Beschreibung des 4C-Wertprinzips, Ergebnis, Bemerkung und dem Edelstein ausgehändigt.

Wertgutachten



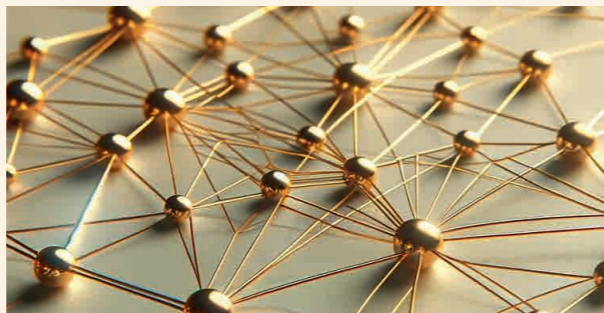
Laut AGB Pkt. 7.2 verpflichtet sich die DGM, nur Edelsteine mit einem Wertgutachten eines öffentlich bestellten und von der IHK zugelassenen Sachverständigen zu erwerben. In dem Wertgutachten werden die Eckdaten des gemmologischen Instituts, ein Foto und der Wert des Edelsteins festgehalten.

Gold:

Ablauf + Insolvenzschutz

Gut durchdachte Ablauforganisation

Die DGM sorgt dafür, dass alle Arbeitsprozesse geordnet ablaufen und umgesetzt werden. Die Wünsche des Kunden werden in jeder Hinsicht berücksichtigt. Auch im Falle einer Insolvenz der DGM kann der Kunde gemäß § 47 InsO die Herausgabe des Goldes vom Insolvenzverwalter verlangen.



Ablaufprozesse kurz erklärt

1

Die DGM kauft im Auftrag des Kunden das Gold, gemäß AGB, ausschließlich über Scheideanstalten in Deutschland ein

2

Die DGM verwahrt das Gold der Kunden in Hochsicherheitslagern in Deutschland

3

Der Kunde erwirbt bei der DGM Miteigentum an dem Sammelbestand

4

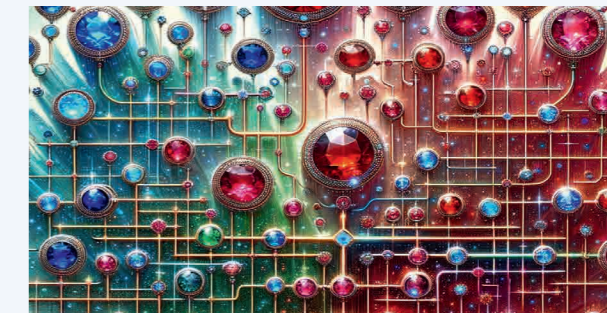
Im Fall einer Insolvenz der DGM gehört das Gold nicht zur Insolvenzmasse, da es als Sondervermögen lt. §47 Insolvenzordnung geführt wird

Edelsteine:

Ablauf + Insolvenzschutz

Klare Strukturierung der Abläufe

Die Ablauforganisation der DGM ist definiert und effizient organisiert. Dadurch wird den Kunden der DGM ein guter Service geboten. Selbst bei einer Insolvenz der DGM sind die Edelsteine geschützt, da die für den Kunden eingekauften Edelsteine als Sondervermögen verwahrt werden.



Ablaufprozesse kurz erklärt

1

Die DGM kauft im Auftrag des Kunden Edelsteine, gemäß AGB, ausschließlich in Deutschland ein.

2

Die DGM verwahrt die Edelsteine der Kunden in Hochsicherheits-Zollfreilager in Deutschland.

3

Der Kunde erwirbt bei der DGM Miteigentum an dem Sammelbestand, auch Edelsteinbruchteile (**ESB**) genannt.

4

Im Fall einer Insolvenz der DGM gehören die Edelsteine nicht zur Insolvenzmasse, da sie als Sondervermögen lt. §47 Insolvenzordnung geführt werden.

Bestands- und Reinheitsprüfung

Sicherheit ist prüfbar

Eine anerkannte Wirtschaftsprüfungsgesellschaft mit Sitz in Deutschland erstellt jährlich einen Prüfbericht über die Vollständigkeit, den Reinheitsgrad und die Versicherungsschutzhöhe der Goldbestände der Kunden. Der Prüfbericht und das Übergabeprotokoll werden den Kunden im Kundenportal zur Verfügung gestellt.



Überprüfung der Goldbestände



Bild: Überprüfung der Goldbestände im Hochsicherheitslager in Deutschland

Goldbarren werden mit einem Ultraschallgerät auf Dichte geprüft

Goldbarren werden mit einer Feinwaage bis in das tausendstel Gramm geprüft

Bestands- und Reinheitsprüfung

Transparenz für den Kunden

Eine anerkannte Wirtschaftsprüfungsgesellschaft mit Sitz in Deutschland prüft einmal jährlich die Vollständigkeit der Edelsteinbestände und Edelsteinbruchteile (ESB). Der Prüfbericht und das Übergabeprotokoll werden den Kunden im Kundenportal zur Verfügung gestellt.



Überprüfung der Edelsteine und Edelsteinbruchteile (ESB)

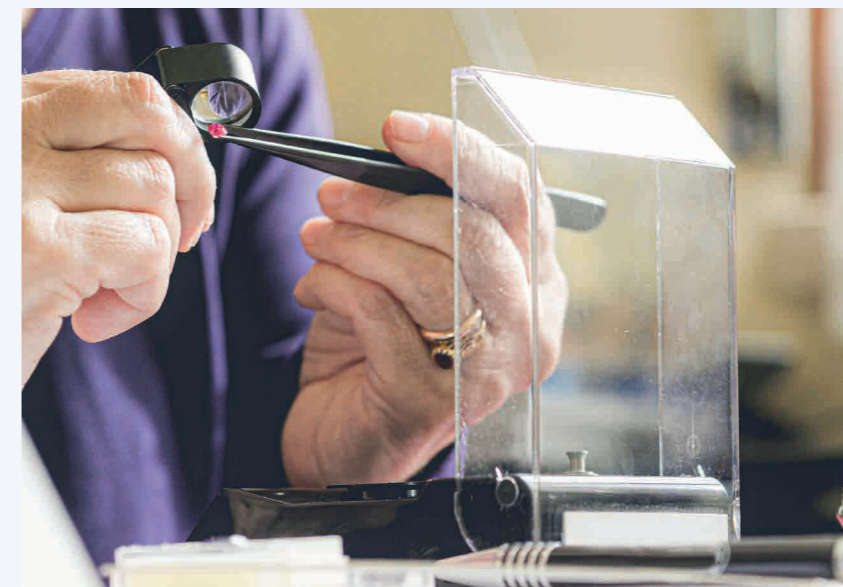


Bild: Überprüfung der Edelsteine im Hochsicherheits-Zollfreilager in Metlock

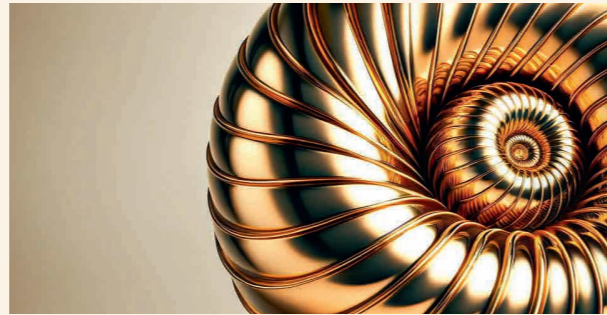
Überprüft werden die Edelsteinbestände, Edelsteinbruchteile (ESB) sowie die Befundberichte, Wertgutachten und Versicherungsschutzhöhe durch einen Anwalt

Gold:

Einstiegskaufpreis + Geringe Kosten

Keine Bindungen an Laufzeiten oder Ratenzahlungen

Kunden können Gold bereits ab 30 Euro monatlich oder ab 1.000 Euro bei einem Einmalkauf erwerben. Die anfallenden Kosten liegen mit einem Aufgeld von 3 Prozent auf den Kaufpreis und einer Verwaltungsgebühr, die sich immer nur auf den tatsächlichen Goldwert bezieht, weit unter dem marktüblichen Niveau.



Jederzeit und kostenfrei können Kunden:

... die Kaufrate senken

... die Kaufrate erhöhen

... die Kaufrate aussetzen

... Gold verkaufen

... Gold nachkaufen

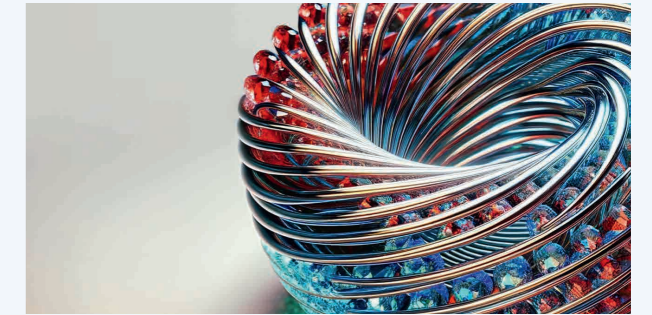
Bei einem Rückkauf entstehen keine weiteren Gebühren

Edelsteine:

Einstiegskaufpreis + Geringe Kosten

Keine Bindungen an Laufzeiten oder Ratenzahlungen

Kunden können ESB bereits ab 30 Euro monatlich oder ab 1.000 Euro bei einem Einmalkauf erwerben. Die anfallenden Kosten liegen mit einem Aufgeld von 3 Prozent auf den Kaufpreis und einer Verwaltungsgebühr, die sich immer nur auf den tatsächlichen ESB-Wert bezieht, weit unter dem marktüblichen Niveau.



Jederzeit und kostenfrei können Kunden:

... die Kaufrate senken

... die Kaufrate erhöhen

... die Kaufrate aussetzen

... ESB verkaufen

... ESB nachkaufen

Bei einem Rückkauf entstehen keine weiteren Gebühren

Gold:

Klares Preisniveau

Aktueller Gold-Gramm-Preis

Der Fein-Gold-Gramm-Preis und der Verkaufspreis durch den Kunden an die DGM werden täglich auf der Webseite der DGM veröffentlicht. Das Preisniveau im Fein-Gold-Gramm-Bereich entspricht dem der großen deutschen Scheideanstalten.



Gold-Gramm-Preis auf www.deutsche-gold-manufaktur.de

1 g Gold Verkaufspreis
Von DGM = 76,25 €
Für den Verkauf durch den Kunden = 61,00 €*
*Stand 18.01.2024 10:00 Uhr | *Nach Maßgabe von Ziffer 12.1. der AGB verkauft die DGM zu diesem Verkaufspreis das Gold des Kunden.*

Edelsteine:

Klares Preisniveau

Aktueller ESB-Preis

Der Preis der Edelsteinbruchteile (ESB) und der Verkaufspreis durch den Kunden an die DGM werden auf der Website der DGM veröffentlicht. Der Kunde kann somit die Wertentwicklung verfolgen. Die Preise schwanken aufgrund wöchentlicher internationaler Marktanalysen.



ESB-Preis auf www.dgm-edelsteinkontor.de

1 ESB Verkaufspreis
Von DGM = 49,89 €
Für den Verkauf durch den Kunden = 39,91 €*
*Stand 15.01.2024 10:00 Uhr | *Nach Maßgabe von Ziffer 12.1. der AGB verkauft die DGM zu diesem Verkaufspreis die Edelsteinbruchteile (ESB) des Kunden.*

Gold:

Online-Kaufverträge

Kundenwünschen entsprechen

Die DGM bietet über einen Online-Shop zwei Kaufangebote für Gold an, die ein hohes Maß an Flexibilität beinhalten. Mit dem Kaufvertrag CLASSIC oder PREMIUM kann der Kunde Gold kaufen. Für die Sonderzahlung überweist der Kunde das Geld an die DGM. Nach Zahlungseingang kauft die DGM das Gold für den Kunden ein.



Kaufvertrag CLASSIC



Kaufvertrag PREMIUM



Edelsteine:

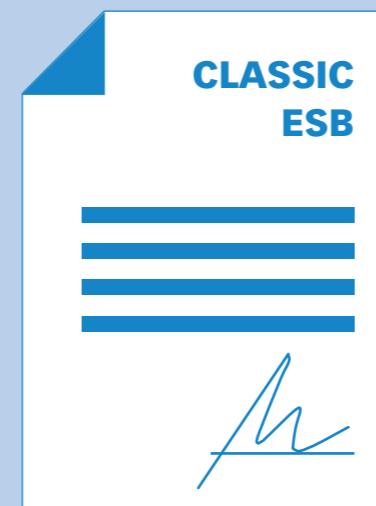
Online-Kaufverträge

Kundenwünschen entsprechen

Über einen Online-Shop bietet die DGM zwei Kaufangebote für ESB an. Über den Kaufvertrag CLASSIC ESB oder PREMIUM ESB kaufen die Kunden Edelsteinbruchteile (ESB) ein. Auch Sonderzahlungen per Überweisung sind jederzeit möglich und für den Kunden sofort im Kundenportal einsehbar.



Kaufvertrag CLASSIC ESB



Kaufvertrag PREMIUM ESB



Kaufvertrag PREMIUM + Treuebonus

Hohe Flexibilität

Die Höhe des Treuebonus entspricht der Einstiegsgebühr. Der Extrabonus hängt von der Höhe der Einstiegsgebühr ab. Bei jeder Einzahlung erhält der Kunde 20 % mehr über einen Gold-Kauf, bis der Treuebonus und der Extrabonus aufgebraucht sind. Das Bonussystem beginnt mit der ersten monatlichen Kaufrate. Wie schnell diese Boni genutzt werden, bestimmt der Kunde durch die Höhe der Kaufrate und durch Sonderzahlungen selbst.

Kaufvertrag PREMIUM

Ein Kunde möchte für 100 € monatlich Gold kaufen und hat 3.600 € für die Gebühr.

3.600 €	Einmalzahlung, wird als Gebühr verrechnet		
100 €	Ratenzahlung	20 % mehr Gold	20 € gem. Bonussystem
100 €	Ratenzahlung	20 % mehr Gold	20 € gem. Bonussystem

Ratenerhöhung

200 €	Ratenzahlung	20 % mehr Gold	40 € gem. Bonussystem
-------	--------------	----------------	-----------------------

Sonderzahlung

500 €	Einmalzahlung	20 % mehr Gold	100 € gem. Bonussystem
-------	---------------	----------------	------------------------

AGB der DGM Pkt. B 1: ...Bis zum 36-fachen der ratierlichen Kaufpreiszahlung wird die Zahlung als Gebühr verrechnet, für die es keinen Rückforderungsanspruch gibt. Sollte der Einmalkaufbetrag das 36-fache der ratierlichen Kaufpreiszahlung übersteigen, kauft der Verkäufer für diesen Teil des Betrages Gold nach den Allgemeinen Bestimmungen dieser AGB.

AGB der DGM Pkt. B 1.1. Treuebonus: Beim Premiumkaufvertrag gewährt der Verkäufer dem Kunden während der Laufzeit des Premiumkaufvertrages eine Treuebonifikation in Höhe von maximal der verrechneten Kosten lt. Pkt. B.1. wie folgt: ...

Mit jedem ratierlichen Kauf oder einer Sonderzahlung kauft der Verkäufer 20 % mehr Gold für den Kunden als mit der Höhe der tatsächlichen ratierlichen Kaufpreiszahlung gekauft hätte werden können. ...

Extrabonus

Ab 150 € Ratenzahlung + 36fache Gebühr = **1.000 €**

Ab 200 € Ratenzahlung + 36fache Gebühr = **2.000 €**

Mit jeder weiteren 100 € Ratenzahlung + 36fache Gebühr = **1.000 € Extrabonus mehr**

Kaufvertrag PREMIUM + Treuebonus

Hohe Flexibilität

Die Höhe des Treuebonus entspricht der Einstiegsgebühr. Der Extrabonus hängt von der Höhe der Einstiegsgebühr ab. Bei jeder Einzahlung erhält der Kunde 20 % mehr über einen ESB-Kauf, bis der Treuebonus und der Extrabonus aufgebraucht sind. Das Bonussystem beginnt mit der ersten monatlichen Kaufrate. Wie schnell diese Boni genutzt werden, bestimmt der Kunde durch die Höhe der Kaufrate und durch Sonderzahlungen selbst.

Kaufvertrag PREMIUM ESB

Ein Kunde möchte für 100 € monatlich ESB kaufen und hat 3.600 € für die Gebühr.

3.600 €	Einmalzahlung, wird als Gebühr verrechnet		
100 €	Ratenzahlung	20 % mehr ESB	20 € gem. Bonussystem
100 €	Ratenzahlung	20 % mehr ESB	20 € gem. Bonussystem

Ratenerhöhung

200 €	Ratenzahlung	20 % mehr ESB	40 € gem. Bonussystem
-------	--------------	---------------	-----------------------

Sonderzahlung

500 €	Einmalzahlung	20 % mehr ESB	100 € gem. Bonussystem
-------	---------------	---------------	------------------------

AGB der DGM Pkt. B 1: ... Bis zum 36-fachen der ratierlichen Kaufpreiszahlung wird die Zahlung als Gebühr verrechnet, für die es keinen Rückforderungsanspruch gibt. Sollte die Einmalzahlung das 36-fache der ratierlichen Kaufpreiszahlung übersteigen, kauft der Verkäufer für diesen Teil des Betrages Edelsteine bzw. Edelsteinbruchteile nach den Allgemeinen Bestimmungen dieser AGB.

AGB der DGM Pkt. B 1.1. Treuebonus: Beim Kaufvertrag PREMIUM ESB gewährt der Verkäufer dem Kunden während der Laufzeit des Kaufvertrages PREMIUM ESB eine Treuebonifikation in Höhe von maximal der verrechneten Kosten lt. Pkt. B.1. wie folgt: ...

Mit jedem ratierlichen Kauf oder einer Sonderzahlung kauft der Verkäufer 20 % mehr ESB für den Kunden als mit der Höhe der tatsächlichen ratierlichen Kaufpreiszahlung gekauft hätte werden können. ...

Extrabonus

Ab 150 € Ratenzahlung + 36fache Gebühr = **1.000 €**

Ab 200 € Ratenzahlung + 36fache Gebühr = **2.000 €**

Mit jeder weiteren 100 € Ratenzahlung + 36fache Gebühr = **1.000 € Extrabonus mehr**

Kaufvertrag | Eckdaten

Kaufart CLASSIC:

Ratierlicher Kauf ab 30 €, Einmalkauf ab 1.000 € und Sonderzahlungen in jeder Höhe.

Kaufart PREMIUM:

Ratierlicher Kauf zzgl. Gebühr
 50 € monatlich + 1.800 € Gebühr
 100 € monatlich + 3.600 € Gebühr
 200 € monatlich + 7.200 € Gebühr

Flexibilität der Ratenzahlung:

Die monatliche Rate kann jederzeit gesenkt, erhöht oder ausgesetzt werden.

Höhe des Aufgeldes:

3 % Aufgeld; sollte das Aufgeld nicht bezahlt werden, zieht die DGM aus dem überwiesenen Betrag 3 % Aufgeld ab.

Höhe der jährlichen Verwaltungsgebühr:

Jährlich werden 1,5 % zzgl. gesetzlicher MwSt. vom Wert des Gold- und ESB-Bestandes des Kunden am 10.01. (0,75 %) und am 10.07. (0,75 %) eines Jahres berechnet. Grundlage für die Berechnung ist der an diesem Tag gültige Verkaufspreis der DGM.

Übersicht der aktuellen Gold- und ESB-Preise:

www.deutsche-gold-manufaktur.de (Gold)
www.dgm-edelsteinkontor.de (ESB)

Zeitpunkt der Verkäufe durch den Kunden:

Am 10. und 25. eines Monats oder am nächsten Werktag*. Innerhalb von 14 Tagen wird das Geld auf das Kundenkonto überwiesen.

Buchung der Geldeingänge: Donnerstags; einsehbar sind die Geldeingänge am Freitag oder den nächsten Werktag* im Kunden-Portal.

Übersicht über den Extra-Bonus:

Der Bonus wird nach der Einzahlung im Kunden-Portal unter „zusätzliche Bonifikation“ angezeigt.

Bestätigung für Rabatte:

Nach der Einzahlung wird dem Kunden die Rabatt-Bestätigung per Email zugesendet und im Kaufvertrag hinterlegt.

Gold und ESB-Verkauf an den Kunden:

Am 10. und 25. eines Monats oder am folgenden Werktag*. Am nächsten Werktag ist der Verkauf im Kunden-Portal einsehbar.

Mitteilungen an die DGM:

Ein Formular zur Änderung von Kundendaten steht über die Kunden-WAPP bereit.

Kaufvertrag CLASSIC | Rabatt

Rabatte für die Kunden der DGM

Kunden, die Gold und Edelsteinbruchteile (ESB) über den Kaufvertrag CLASSIC ab 50.000 Euro und zusätzlich Sonderzahlungen ab 100.000 Euro oder mehr als Einmalzahlung kaufen, erhalten Rabatte gemäß der folgenden Übersicht auf Zahlungen ab 100.000 Euro. Zu beachten ist, dass diese Rabatte nicht rückwirkend gewährt werden können.



Rabatte über den Kaufvertrag CLASSIC (GOLD + ESB)

	ab 50.000 €	ab 100.000 €	ab 250.000 €
Rabatte auf Aufgeld	33 %	66 %	100 %
Rabatte auf Kaufpreise	5 %	10 %	15 %
Rabatte auf jährliche Verwaltungsgebühr	5 %	10 %	15 %

*Bei Wochenenden oder Feiertagen nach deutschem Kalender

Gold:

Transparenz für den Käufer

Kunden-Portal + WAPP

Kunden erhalten Zugang zu einem personalisierten Online-Portal. Über diesen Zugang können die Kaufdaten jederzeit eingesehen und Dokumente heruntergeladen werden. Über eine WAPP für Desktop, Tablet und Handy erhalten die Kunden Wissenswertes rund um das Gold-Geschäft und haben Schnellzugriff auf die Webseite, das Kundenportal, das Änderungsformular und vieles mehr.



Edelsteine:

Transparenz für den Käufer

Kunden-Portal + WAPP

Kunden erhalten Zugang zu einem personalisierten Online-Portal. Über diesen Zugang können die Kaufdaten jederzeit eingesehen und Dokumente heruntergeladen werden. Über eine WAPP für Desktop, Tablet und Handy erhalten die Kunden Wissenswertes rund um das ESB-Geschäft und haben Schnellzugriff auf die Webseite, das Kundenportal, das Änderungsformular und vieles mehr.



Kunden-WAPP = www.wapp24.com/dgm-kunden.html



Kunden-WAPP = www.wapp24.com/dgm-kunden.html



